

DIRECTOR VANZARI
Departament: VANZARI
Locatie: Cluj-Napoca

Compania noastra, lider in domeniul securitatii, cauta un Director Vanzari Sisteme Securitate pentru a se alatura echipei noastre din Cluj-Napoca. Candidatul ideal va fi responsabil de gestionarea si dezvoltarea strategiilor de vanzari pentru sistemele de securitate oferite de companie.

Echipa Helinick

Numele HELINICK se bazeaza atat pe realizarile profesionale ale angajatilor, cat si pe conduita acestora. Incurajam comunicarea, concurenta loiala si inovatia. Sustinem moral si financiar pregatirea angajatilor pentru a deveni cei mai buni in domeniu.

Bazandu-ne pe o experienta acumulata de peste 30 de ani am reusit sa controlam procesele legate de implementarea solutiilor si sa realizam o infrastructura organizationala bine structurata, bazata pe responsabilitati si competente, adaptata conditiilor specifice pietei din Romania

Ce va face noul coleg:

- Prospectare continua a pietei in vederea identificarii de noi potentiali clienti;
- Dezvolta portofoliul de clienti ai companiei;
- Stabileste strategia si instrumentele de marketing necesare dezvoltarii bazei de client;
- Promoveaza si realizeaza oferte tehnice si comerciale pentru potentialii clienti, in concordanta cu politica comerciala a Companiei;
- Negociaza si urmareste derularea in conditii optime a contractelor cu clientii existenti;
- Permanenta analiza si cunoastere a concurentei si a pietei de profil.

Ce ne dorim de la noul coleg:

- Absolvent studii superioare tehnice sau economice;
- Minim 2 ani experienta in domeniul distributiei/vanzarii de produse electronice/IT/sisteme de securitate;
- Cunoasterea sistemelor de securitate si infrastructura aferenta acestora;
- Certificarile in domeniu constituie un avantaj;
- Excelente abilitati de comunicare, prezentare si negociere;
- Cunoasterea tehnicilor si metodelor de vanzare;
- O puternica motivatie profesionala, personala si financiara;
- Persoana optimista, proactiva, perseverenta si cu putere de convingere;
- Orientare catre client si catre rezultate, obisnuit sa lucreze cu deadline-uri stricte;
- Dinamism, seriozitate, inventivitate, flexibilitate, capacitate decizionala;
- Carnet de conducere categoria B;
- Limba engleza – nivel avansat.

Ce iti oferim:

- Pachetul salarial este compus din parte fixa si parte variabila bazata pe indeplinirea obiectivelor;
- Oportunitati de dezvoltare a carierei intr-un mediu profesional;
- Autoturism de serviciu, laptop, telefon mobil;
- Abonament medical la clinica privata;
- Mediu de lucru care asigura si respecta echilibrul dintre munca si viata personala.

Daca esti o persoana proactiva, orientata catre rezultate si iti doresti sa faci parte dintr-o echipa dinamica, te asteptam sa aplici pentru pozitia de Director Vanzari Sisteme Securitate.